

Stellenbezeichnung: **Vertriebsmitarbeiter/Sales-Manager (m/w/d)**

Firma: **Firmengruppe Mandausch & REISSWOLF**

Anschrift: Schmickstraße 33, 60314 Frankfurt am Main

Die Firmengruppe Mandausch & REISSWOLF ist mit rund 120 Beschäftigten ein mittelständisches strukturiertes Familienunternehmen. In unserem nunmehr 66-jährigen Bestehen sind wir stetig gewachsen und haben unseren Aufgabenbereich erweitert. Neben der Entsorgung und dem Containerdienst zählt auch die Akten- und Datenvernichtung, die Digitalisierung, sowie die physische und digitale Archivierung zu unseren Geschäftsfeldern.

Beschreibung:

Als Sales Manager sind Sie verantwortlich für die Akquise von Neukunden sowie die Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen. Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsteam zusammen, um die Verkaufsstrategie zu optimieren und das Umsatzwachstum zu maximieren.

Ihre Aufgaben:

- Identifikation von potenziellen Neukunden und Entwicklung von Akquise-Plänen
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen durch regelmäßigen Austausch und Beratung
- Erstellung von Angeboten
- Vertragsverhandlungen mit Neu- und Bestandskunden
- Entwicklung von Verkaufsstrategien in enger Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsteam
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsdaten zur Optimierung der Verkaufsstrategie

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Sales oder Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Mit Ihrer Leidenschaft für den Vertrieb gewinnen Sie Neukunden
- Dank Ihres Fachwissens führen Sie erfolgreiche Preis- und Vertragsverhandlungen
- In Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen vom Vertriebsinnendienst erstellen Sie entsprechende Angebote, Verträge und Präsentationen
- Erfahrung in der Erstellung von Angeboten und Vertragsverhandlungen
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeiten und sicheres Auftreten
- Sie bauen Ihre Kontakte im Vertriebsgebiet stetig weiter aus
- Gute Deutsch- und gute Englisch-Kenntnisse wünschenswert
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office (Excel, Word, Powerpoint, Outlook)
- Hohe Zielorientierung und Eigeninitiative

Was wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- Ein professionelles und motiviertes Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine Unternehmenskultur, die von Innovation, Teamwork und Nachhaltigkeit geprägt ist
- Open Workspace - anspruchsvolle und flexible Arbeitsplätze in einer inspirierenden Umgebung
- Kostenlose Getränke (Wasser, Kaffee und Tee) und frisches Obst
- Fitnessstudiokooperation, Deutschlandticket oder diverse Zuschüsse
- Firmenevents (Weihnachtsfeier, Sommerfest etc.)
- Eine langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Unternehmen

Wenn Sie eine verantwortungsvolle Aufgabe als technischer Leiter suchen und die Zukunft unseres Unternehmens mitgestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an **GL-Bewerbung@mandausch.de** oder per Post an unsere oben genannte Adresse.